

Δημιουργία Αμφίδρομων Επικοινωνιακών Διαύλων για Ανάληψη Κοινών

Δράσεων. ΑΝΑΓΚΕΣ – ΣΤΟΧΟΙ - ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ

Δημ. Κωνσταντινίδης, Γεν Γραμματέας ΣΤΕΑΤ

Κύριε Πρόεδρε, εκπρόσωποι των συλλόγων των μηχανικών, αγαπητοί συνάδελφοι μηχανικοί,

Είμαι ιδιαίτερα ευτυχής για την διενέργεια του συμποσίου για την Ελληνοαραβική τεχνική συνεργασία. Η Ελληνοαραβική φιλία έχει βαθιές ιστορικές ρίζες. Πέραν της γεωγραφικής γειτονίας, οι λαοί μας ήταν σε συνεχή επαφή τόσο λόγω των συνεχών εμπορικών συναλλαγών, όσο και των ελληνικών κοινοτήτων στην Αίγυπτο και σε άλλες αραβικές χώρες, πολιτιστικών ανταλλαγών αλλά και κοινών ιστορικών μνημών. Ας μην ξεχνάμε ότι τόσο το Ελληνικό αλλά και πολλά Αραβικά κράτη γεννήθηκαν από την διάλυση της Οθωμανικής Αυτοκρατορίας, κάτω από πολύ δύσκολες συνθήκες και με επώδυνες διαδικασίες.

Λόγω των ιστορικών αυτών φιλικών στενών σχέσεων, αλλά της ιστορικής μνήμης του ελληνικού λαού, η Ελλάδα υποδέχθηκε πάντα θερμά τους Άραβες τόσο σε δύσκολες στιγμές (Λιβανικός εμφύλιος κλπ) όσο και στην ειρήνη για σπουδές κ.λπ. κ.λπ. Όλοι μας που σπουδάσαμε στην Ελλάδα στα Πολυτεχνεία είχαμε Άραβες συναδέλφους που άλλοι έμειναν στην Ελλάδα και άλλοι επέστρεψαν στις πατρίδες τους. Το ίδιο συμβαίνει και σε άλλες ειδικότητες, ιατρική αλλά ακόμα και στρατιωτικές σχολές. Παράλληλα, λόγω της αλληλοκατανόησης των λαών μας αλλά και οικονομικών συγκυριών, οι ελληνικές εργοληπτικές και μελετητικές εταιρείες ήταν από τις πρώτες ξένες που εγκαταστάθηκαν και εκτέλεσαν σημαντικά έργα την δεκαετία του '60 και '70 αλλά έχουν συνεχή παρουσία μέχρι σήμερα. Στα συχνά ταξίδια μου σε διάφορες αραβικές χώρες, σε κάθε ταξίδι, είναι σπάνιο να μην συναντήσω κάποιον άραβα που να μην έχει σχέση με την Ελλάδα ή κάποιον Έλληνα που να εργάζεται εκεί. Σήμερα, που η ανάπτυξη της Ελλάδας στρέφεται σε άλλους τομείς, πέραν των υποδομών, αλλά και οι Ελληνικές Τεχνικές Εταιρείες έχουν ωριμάσει ιδιαίτερα μετά την εκτέλεση των μεγάλων έργων των Ολυμπιακών αγώνων και των έργων του Κ.Π.Σ. της Ε.Ε., αυτές στρέφονται

ολοένα και περισσότερο στο εξωτερικό τόσο στα Βαλκάνια όσο και στις Αραβικές χώρες, που είναι γνώριμες από παλιά, ιδιαίτερα για τους πιο μεγάλους από εμάς στην ηλικία, πολλοί από τους οποίους σήμερα είναι υψηλόβαθμα στελέχη των ελληνικών κατασκευαστικών και μελετητικών επιχειρήσεων. Η νέα σύγχρονη, μετά το 2004, δυναμική εξωστρέφεια των ελληνικών εταιρειών στις Αραβικές χώρες, που σημειώνουν ταχύτατη ανάπτυξη και επενδύουν βαρύτατα, τόσο σε έργα υποδομής, όσο και σε ιδιωτικά έργα (real estate, βιομηχανικά, αναψυχής κ.λπ.) έχει θετικά αποτελέσματα και έχει στεφθεί με αρκετές αναλήψεις σημαντικών έργων. Οι συνθήκες εκτέλεσης των έργων παρουσιάζουν αρκετές δυσκολίες, λόγω στενών χρονικών απαιτήσεων και υψηλών ποιοτικών απαιτήσεων που τίθενται, έλλειψη στελεχών αλλά και λοιπού προσωπικού, υλικών και εξοπλισμού, λόγω ταυτόχρονης εκτέλεσης πολλών έργων αλλά και θεσμικών θεμάτων (νομοθετικό πλαίσιο, δαπάνες κ.λπ.).

Παράλληλα η Ελλάδα έχει μπει σε ένα δρόμο ανάπτυξης που δίνει δυνατότητα επένδυσης ξένων κεφαλαίων τόσο σε έργα υποδομής (ιδιωτικοποιήσεις) αλλά και σε real estate projects, ενεργειακά κ.λπ., αλλά και απευθείας επενδύσεις στο κεφάλαιο ελληνικών εταιρειών. Ήδη, Αραβικά κεφάλαια έχουν επενδυθεί στην Ελλάδα στον Τραπεζικό Τομέα, στην κινητή τηλεφωνία, υπάρχει ενδιαφέρον για τα λιμάνια (DUBAI PORTS) κ.λπ. Η Ελλάδα για τους Άραβες επενδυτές, πέραν της γειτνίασης και του φιλικού προς αυτούς περιβάλλον παρουσιάζει το προσόν ότι αποτελεί πύλη προς την Ευρωπαϊκή Ένωση και τα Βαλκάνια και τη Μαύρη Θάλασσα.

Η μεγάλη αυτή κινητικότητα μεταξύ Ελλάδας και Αραβικών χωρών, δημιουργεί την επείγουσα και αδήριτη ανάγκη για το άνοιγμα αμφίδρομων λεωφόρων επικοινωνιών και ανάληψη πρωτοβουλιών, με βασικούς στόχους:

1. Την αλληλοκατανόηση και εξοικείωση με τις γενικότερες φυσικές, οικονομικές, κοινωνικές, πολιτιστικές και θεσμικές συνθήκες τόσο στην Ελλάδα όσο και στις Αραβικές Χώρες.

2. Την ενημέρωση για τους τομείς που γίνονται επενδύσεις σε κάθε χώρα, τόσο για συμμετοχή στην επένδυση όσο και για την συμμετοχή στην πραγματοποίησή της (ρόλος μελετητών, κατασκευαστών).
3. Το νομικό φορολογικό πλαίσιο για την εγκατάσταση και λειτουργία τεχνικών εταιρειών, εργατική νομοθεσία, εισαγωγή υλικών. Σημειώνω ότι σε κάποιες Αραβικές χώρες ακόμα υπάρχει ανάγκη τοπικού εταίρου με 51%, ποσόστωση ντόπιων μηχανικών κ.λπ.
4. Την πληροφόρηση για τους επικείμενους διαγωνισμούς έργων, μελετών και P.P.P. και την πληροφόρηση για τις προϋποθέσεις ανάληψης.
5. Πληροφόρηση για διαθέσιμους συνεργάτες, είτε για συνεταίρους σε JV, είτε για υπεργολάβους και δημιουργία σχετικών επαφών.
6. Πληροφόρηση για διαθέσιμο προσωπικό (τόσο στελεχών όσο και εργατικού), εξοπλισμό και υλικά.

Πρωτοβουλίες, για αμφίδρομη επικοινωνία και κοινές δράσεις που μπορούν να αναληφθούν από επαγγελματικούς φορείς:

1. Προώθηση και επιχορήγηση στα Πανεπιστημιακά Ιδρύματα κοινών ερευνητικών και εκπαιδευτικών προγραμμάτων, ανταλλαγών φοιτητών ακόμη και πολιτιστικών / εκπαιδευτικών εκδρομών.
2. Διοργάνωση σεμιναρίων, διημερίδων, πιθανή καθιέρωση τακτικού ετήσιου συμποσίου (τη μια χρονιά στην Ελλάδα και την άλλη σε μια Αραβική χώρα), δημιουργία μιας ελληνοαραβικής επιτροπής τεχνικής συνεργασίας που, μεταξύ άλλων θα διοργανώνει και το ετήσιο συμπόσιο.
3. Συμμετοχή και διοργάνωση επιχειρηματικών αποστολών και εκθέσεων.
4. Δημιουργία Ιστοσελίδας με πληροφορίες είτε με οργανωμένη παραπομπή σε ηλ. διευθύνσεις για λήψη πληροφοριών θεσμικού πλαισίου, διαγωνισμών, ζήτησης και προσφοράς εργασίας μηχανικών κ.λπ.
5. Συντονισμένη πίεση προς τις κυβερνήσεις των κρατών για επίλυση εκκρεμών θεμάτων όπως δημιουργία προξενείων / πρεσβειών σε όλα τα κράτη, ενίσχυση οικονομικών στελεχών των πρεσβειών, σύναψη τελωνειακής συμφωνίας, σύναψη συμφωνίας αποφυγής διπλής

φορολογίας, σύναψη συμφωνίας κοινωνικής ασφάλισης εργαζομένων / μηχανικών σύναψη συμφωνιών αεροπορικής και θαλάσσιας σύνδεσης, διευκολύνσεις στην έκδοση βίζας και εν γένει σύσφιξης των σχέσεων.