

ροφορικής με τα πανεπιστήμια; Αν ναι, αποδίδει αυτή η συνεργασία; Αν όχι, πού «κολλάει» η ανάπτυξη στενότερων δεσμών;

Παρόλο που υπάρχει μία καλή συνεργασία του ΣΕΠΒΕ με το ΑΠΘ, το Πανεπιστήμιο Μακεδονίας και τα ΤΕΙ Θεσσαλονίκης, υπάρχει όντως ένα πρόβλημα σύνδεσης της έρευνας και των πανεπιστημίων με την παραγωγή και τις επιχειρήσεις. Αυτό ίσως να έχει να κάνει με μία «ιστορική καχυποψία» που υπάρχει ανάμεσα στους ακαδημαϊκούς και τους επαγγελματίες. Στην πληροφορική βέβαια, επειδή είναι και ένας νεότερος σχετικά κλάδος, υπάρχει μία καλύτερη σχέση η οποία βέβαια απέχει πολύ από το να θεωρηθεί ιδεώδης. Σε συνδυασμό και με το προηγούμενό σας ερώτημα, θα πρόσθετα ότι η δημιουργία της Τεχνόπολης στο συγκεκριμένο χώρο θα βοηθήσει, και πρακτικά, την συνεργασία των εταιριών πληροφορικής με τα ερευνητικά ινστιτούτα.

ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΗ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΚΗ ΣΤΑ ΠΟΛΥΤΕΧΝΕΙΑ

Τα τελευταία χρόνια, η πληροφορική «εξοπλίζει» τους μηχανικούς με νέο εξειδικευμένο λογισμικό, αλλά και οι μηχανικοί από την πλευρά τους συνδράμουν με την επιστημονική τους κατάρτιση στην περαιτέρω ανάπτυξη του κλάδου της πληροφορικής: πώς βλέπετε να εξελίσσεται η σχέση αυτή στα επόμενα χρόνια και ποια μπορούν να είναι τα οφέλη μιας στενότερης αλληλεπίδρασης; Πώς μπορούν να «εκμεταλλευτούν» οι μηχανικοί την πληροφορική και η πληροφορική τους μηχανικούς;

Κατ' αρχήν πρέπει να σας πω όντας κι εγώ μηχανικός, αφού το βασικό μου πτυχίο είναι ηλεκτρολόγος μηχανικός, ότι οι μηχανικοί είναι αυτοί που ξεκίνησαν, στις αρχές της δεκαετίας του '80, την πληροφορική στην Ελλάδα. Επειδή δεν υπάρχουν εξειδικευμένες σχολές πληροφορικής στη χώρα μας, οι απόφοιτοι των ελληνικών πολυτεχνείων δημιούργησαν τις πρώτες εταιρίες πληροφορικής και έφτιαξαν ουσιαστικά την πρώτη γενιά ενός νέου ανερχόμενου κλάδου. Υπάρχει επομένως μία πολύ σημαντική σχέση ανάμεσα στις νέες τεχνολογίες και τους μηχανικούς. Το επόμενο χρόνια, για να παραμείνει η πληροφορική ένας προνομιακός χώρος για τους μηχανικούς, θα πρέπει τα προγράμματα σπουδών στα πολυτεχνεία να έχουν περισσότερη «πληροφορική» και να δοθεί έμφαση στα εργαστήρια και την έρευνα.

Οι βορειοελλαδικές επιχειρήσεις του κλάδου σας έχουν παρουσιάσει αξιοσημείωτη πορεία ανάπτυξης τα τελευταία χρόνια, σε σημείο που λέγεται πλέον ότι η Βόρεια Ελλάδα θα μπορούσε να αποτελέσει την «ατμομηχανή» για μια εθνική βιομηχανία πληροφορικής. Συμφωνείτε με αυτή την άποψη;

Το μοντέλο της υπερσυγκέντρωσης των δραστηριοτήτων ακόμη και στη πληροφορική στο κέντρο δημιουργεί ένα κατ' αρχήν μειονέκτημα για τις επιχειρήσεις της Βόρειας Ελλάδας. Αυτό λοιπόν το μειονέκτημα γίνεται πλεονέκτημα όταν αντί να ασχολείσαι με το δημόσιο δίνεις έμφαση στην καινοτομία και την εξωστρέφεια. Πραγματικά η Θεσσαλονίκη και η Βόρεια Ελλάδα γενικότερα μπορούν να γίνουν η «ατμομηχανή» για μία εθνική βιομηχανία πληροφορικής. Όταν ξεκινούσαμε την υλοποίηση της Τεχνόπολης Θεσσαλονίκης και σχεδιάζαμε την Εγνατία Πληροφορικής, στο πίσω μέρος του μυαλού μας είχαμε και έχουμε, τη δημιουργία στην περιοχή μας μιας ελληνικής «silicon valley».

Πώς βλέπετε να εξελίσσονται οι τζίροι, η κερδοφορία και οι εξαγωγές των βορειοελλαδικών επιχειρήσεων πληροφορικής στην επόμενη δεκαετία; Τις «χωράει» η ελληνική αγορά ή θα πρέπει να επεκταθούν προς τα έξω;

Είναι καλύτερα να μιλάμε για πενταετία. Στην πενταετία, λοιπόν, που έρχεται, νομίζω ότι η αγορά πληροφορικής θα ξεπεράσει τα προ-

βλήματα των τελευταίων χρόνων και θα δει μία άνοδο τόσο σε τζίρους όσο και σε κέρδη. Σ' αυτό θα βοηθήσει και η καλύτερη απορροφητικότητα, ελπίζω, του 3 ΚΠΣ και μία αναγκαία αλλαγή «επιχειρηματικής κουλτούρας» που τη χρειάζεται γενικότερα η ελληνική οικονομία. Θα πρέπει δηλ. η ελληνική επιχείρηση να επενδύσει περισσότερο στις νέες τεχνολογίες. Τώρα όσον αφορά τις εξαγωγές, πρέπει να σας πω ότι η Θεσσαλονίκη εξελίσσεται σε ένα εξαγωγικό κέντρο προϊόντων τεχνολογίας. Είναι απολύτως βέβαιο ότι πρέπει να δώσουμε έμφαση στις εξαγωγές και να σκεφτόμαστε με όρους Ευρώπης. Σ' αυτό βέβαια πρέπει να βοηθήσει και η πολιτεία η οποία με τα εργαλεία που έχει, όπως είναι ο αναπτυξιακός νόμος θα πρέπει να προσπαθήσει να κάνει την διαφαινόμενη τάση στην περιοχή ανταγωνιστικό μας πλεονέκτημα.

Σε λίγα χρόνια κλείνουν οι κρουνοί των ΚΠΣ για την Ελλάδα. Πώς μπορεί να επηρεάσει τις βορειοελλαδικές εταιρίες πληροφορικής αυτή η εξέλιξη;

Έχει φανεί και από τις προηγούμενες ερωτήσεις ότι όταν τελειώσουν τα «πακέτα» το μόνο που θα υπάρχει θα είναι μια άκρως ανταγωνιστική αγορά και μάλιστα διεθνοποιημένη και όχι ελληνική, στην οποία για να υπάρχουμε ως επιχειρήσεις θα πρέπει να έχουμε γίνει περισσότερο καινοτομικοί, περισσότερο ευέλικτοι και πιο «ευρωπαϊκοί» στο επιχειρείν.

ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΒΟΥΛΓΑΡΙΑ, ΡΟΥΜΑΝΙΑ, ΤΟΥΡΚΙΑ

Τα τελευταία χρόνια έχουν μπει στη «γραμμή εκκίνησης» κάποιες πρωτοβουλίες για την ενίσχυση της τεχνολογικής συνεργασίας στα Βαλκάνια. Υπάρχει κάποια εξέλιξη σε αυτό το πεδίο; Θα πρέπει να αναμένουμε κάτι καινούργιο σύντομα;

Στη στρατηγική του ΣΕΠΒΕ ήταν από την αρχή της δημιουργίας του να γίνει, και Σύνδεσμος και η Θεσσαλονίκη, ένα κέντρο διαβαλκανικής συνεργασίας των επιχειρήσεων πληροφορικής. Με δική μας πρωτοβουλία έχει καθιερωθεί το Διαβαλκανικό Forum Πληροφορικής που ξεκίνησε το 1999 στη Θεσσαλονίκη και φέτος γίνεται στην Κωνσταντινούπολη. Αυτή η δικτύωση βοηθάει την τεχνολογική συνεργασία, θέλει όμως επιμονή και χρόνο για να έχει αποτέλεσμα. Ήδη ετοιμάζουμε μία νέα πρόταση προς τις Βρυξέλλες σε συνεργασία με τους Συνδέσμους Επιχειρήσεων Πληροφορικής της Βουλγαρίας της Ρουμανίας και της Τουρκίας, ως συνέχεια του διαβαλκανικού φόρουμ. Μάλιστα, στα μελλοντικά μας σχέδια περιλαμβάνεται ακόμη και το ενδεχόμενο ίδρυσης μόνιμης γραμματείας του φόρουμ στη Θεσσαλονίκη.

Αλεξάνδρα Γούτα

ΚΟΠΗ & ΔΙΑΤΡΗΣΗ ΜΠΕΤΟΝ
ΜΕ ΕΞΕΙΔΙΚΕΥΜΕΝΑ ΑΔΑΜΑΝΤΟΦΟΡΑ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΑ

ΜΠΟΡΟΥΜΕ ΝΑ ΕΓΓΥΗΘΟΥΜΕ
ΤΗΝ ΑΔΙΑΤΑΡΑΚΤΗ & ΚΑΘΑΡΗ
ΚΟΠΗ ΚΑΙ ΔΙΑΤΡΗΣΗ
www.sagonas.gr

ΙΩΑΝΝΗΣ Κ. ΣΑΓΩΝΑΣ
ΘΕΟΔ. ΝΑΤΣΙΝΑ 57
ΧΑΡΙΛΑΟΥ - ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ
Τηλ. & Fax: 231 033 0002
Κιν.: 093 697 1573